



# MARCOS CÉSAR GASTALDELLO

## ENGENHEIRO CIVIL

### QUALIFICAÇÕES

Engenheiro Civil especializado em gestão e execução de projetos, com experiência em planejamento, controle e fiscalização de obras públicas e privadas. Após uma sólida trajetória na área de vendas, realizei uma transição de carreira para a Construção Civil em 2022, ampliando minha visão de negócios e adquirindo conhecimentos técnicos que abriram oportunidades no Brasil e nos Estados Unidos. Participei de diversos projetos, sempre priorizando qualidade, eficiência e excelência em todas as etapas. Posso CRQ e CREA ativos.

### HISTÓRICO PROFISSIONAL

#### Engenheiro Civil – autônomo

Nov/2024 até a atualidade

Engenharia Civil com sólida experiência em projetos estruturais, execução de obras e reformas residenciais e comerciais.

Atuação em todas as fases da construção, desde o planejamento e orçamentos até a entrega final, com foco em eficiência, segurança e qualidade técnica.

Manutenção Predial: Execução e gerenciamento de serviços de manutenção preventiva e corretiva.

Instalações e Reformas: Experiência prática e técnica em sistemas elétricos e hidráulicos, pintura, revestimentos e acabamentos, com atenção aos detalhes estéticos e funcionais.

Consultoria Técnica: Elaboração de ART, laudos técnicos, pareceres e análises estruturais, atendendo às normas vigentes e às demandas específicas de clientes, empresas e órgãos públicos.

Atendimento Personalizado: Desenvolvimento de soluções sob medida, adaptadas às necessidades de cada cliente, com acompanhamento técnico e suporte completo em todas as etapas do projeto.

#### Serviço de Engenharia Civil – Moema - SP

Jan e Fev/2025

Brasil Confidencial Editorial

Projeto para montagem de um estúdio de TV.

Elaboração da planta e projeto arquitetônico.

Gestão da obra, cuidando de prazos, custos e qualidade.

Transformação de um espaço em um ambiente moderno e funcional, pronto para atender as demandas de um estúdio de TV profissional.

#### Coordenador de Projetos - Orlando - Flórida - EUA

Durante 10 meses – Jan à Out/2024

Domu LLC

Início como Projetista e oportunidade para assumir um cargo de coordenação de projetos após cinco meses de trabalho.

Coordenação e acompanhamento de projetos executivos e de mobiliário no Promob Professional Plus.

Supervisão de obras residenciais, incluindo checagem de instalações hidráulicas, elétricas e de esgoto.

Leitura, interpretação e execução de plantas no AutoCAD 2023.

Suporte direto ao CEO da empresa.

Gestão de orçamentos e atendimento ao cliente.

#### Estagiário Engenharia Civil – São Bernardo do Campo - SP

Durante 1 ano - 2022 - 2023

Secretaria da Saúde de São Bernardo do Campo.

Gestão e Fiscalização de Obras: Controle de instalações prediais, infraestrutura e acabamento, garantindo conformidade com normas ABNT.

Manutenção Predial e Regularização: Coordenação de equipe predial, identificação de pontos de acessibilidade, manutenção preventiva e corretiva, elaboração de relatórios técnicos e fotográficos.

### CONTATO



11 98651-0055



[mcgastaldello@gmail.com](mailto:mcgastaldello@gmail.com)

LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/in/marcosgastaldello>

Conecte-se comigo no meu perfil para mais detalhes sobre minha trajetória profissional e experiências. Estou sempre aberta a novas conexões e oportunidades.

### HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- o Capacidade de liderança e tomada de decisões assertivas.
- o Capacidade de planejamento e organização para cumprimento de prazos
- o Negociações estratégicas.
- o Estratégia empresarial.
- o Melhoria de processos.
- o Trabalho em equipe.

## CURSOS

- o Pacote Office
- o Gestão de pipeline
- o Microsoft PoweBI
- o Sistema de vendas Totvs
- o CRM Sharepoint (global)
- o SAP Módulo Comercial
- o Revit 2025 Básico
- o TQS Básico
- o Promob Plus 2024 Intermediário
- o AutoCAD 2023 Intermediário

Normas e Regulamentações: Experiência com autovistoria e projetos de combate a incêndio (AVCB), além de especificação de materiais conforme tabelas SINAPI, EDIF, CDHU e BDI.

Planejamento e Orçamentos: Elaboração de memoriais descritivos, cronogramas físico-financeiros, compatibilização de projetos (arquitetura, estrutura e instalações) e planilhas quantitativas/orçamentárias.

Experiência Setorial: Atuação na Secretaria de Saúde de São Bernardo do Campo, envolvendo fiscalização e melhorias em UBS, UPA, Samu, hospitais e casas terapêuticas.

Destaque Profissional: Participação na execução da obra CAPS (Alvarenga-SBC), projeto de R\$ 6 milhões, acompanhando todas as etapas, da fundação ao acabamento, sob supervisão direta da engenheira responsável.

### **Vendedor Técnico Sênior – Bom Jesus dos Perdões - SP**

Durante 1 ano - 2021 - 2022

**Condat Lubrificantes do Brasil.**

Prospecção, atendimento comercial e suporte técnico na venda da linha Metalwork para os setores de metalurgia, autopeças, usinas e montadoras em nível nacional.

Expansão de carteira de clientes e aumento de vendas de fluidos industriais, óleos, graxas e lubrificantes especializados.

Acompanhamento de testes técnicos e suporte pós-venda para garantir a performance dos produtos.

Gestão de uma carteira ativa de empresas de médio e grande porte em São Paulo, Minas Gerais, Pernambuco e Rio de Janeiro.

Elaboração de relatórios técnicos e gerenciais, além de planejamento estratégico de visitas a clientes.

Experiência com ferramentas SAP, CRM e SharePoint para otimização de processos e gestão de informações.

### **Vendedor Técnico – Mauá - SP**

Durante 3 anos e meio - 2017 - 2021

**03 Brasil Indústria Química**

Atuação na prospecção e gestão de clientes, com foco na venda de ésteres de origem animal e vegetal para os segmentos de Agronegócio, Indústria (Metalurgia), Petróleo, Têxtil, Cosméticos e Alimentação. Atendimento estratégico na Grande São Paulo e interior

### **Vendedor Técnico – Diadema - SP**

Durante 10 anos - 2007 - 2017

**Tirreno Indústria Química**

Área Têxtil/Aditivos: Responsável pelo desenvolvimento e implantação da divisão química têxtil, oferecendo suporte técnico ao laboratório para criação de novos produtos. Atuação na prospecção e abertura de clientes, com foco na venda de óleos, ésteres sintéticos e auxiliares têxteis.

Área Metalwork: Prospecção, atendimento e expansão da base de clientes, comercializando fluidos solúveis, protetivos, óleos e pastas para estampagem, óleos hidráulicos, fluidos resistentes ao fogo, desengraxantes, desmoldantes, ceras de cavidade, óleos térmicos, entre outros.

Área de Fluidos Automotivos (Primeiro Enchimento/Aftermarket): Prospecção e atendimento de clientes para venda de fluido de freios, engine coolants, limpadores de para-brisa, ARLA32 e produtos da linha Car Care. Realização de testes em campo e suporte técnico.

Relacionamento com Clientes: Gerenciamento de carteira ativa de empresas de médio e grande porte, incluindo clientes globais, com atuação nos estados de São Paulo (capital e interior), Minas Gerais, Pernambuco e Rio de Janeiro.

---

## **FORMAÇÃO ACADÊMICA**

2023 Engenharia Civil – Uninove

2010 Química Industrial - Uninove

2005 Técnico Químico com especialização em Beneficiamento Têxtil – SENAI

---

## **IDIOMAS**

Português – Língua materna

Inglês Instituição: Inglês Módulo V – Escola Municipal de Idiomas Paulo Sérgio Fiorotti - São Caetano do Sul. Atualmente estudando com professor particular. Nível Intermediário.